MOTOTIENDA

MECANICA EJECUTIVO COMERCIAL MOTOTIENDA

MOTOTIENDA

TABLAS DE PAGO DEL BONO

VENDEDOR:

C.C.

Fecha:

La mecanica se liquidara al final mes con las ventas del mes de acuerdo al ppto asignado y teniendo en cuenta la tabla de comision, la rentabilidad del negocio, los clientes nuevos y la recuperacion de la cartera.

SALARIO BASICO $ 800.000

CUMPLIMIENTO		COMISION SOBRE VENTA
0%	50%	0,0%
51%	75%	0,5%
76%	85%	1,0%
86%	105%	1,5%
106%	110%	2,0%
111%	MAS	$ 200.000

Obs: Del 111% para arriba se gana $200.000 adicional del 2% de comision sobre la venta

POR CLIENTES NUEVOS

CUMPLIMIENTO		PAGO
0%	49%	$ 0
50%	99%	$ 70.000
100%	MAS	$ 100.000

Nota: Se calculara de acuerdo a la cantidad de clientes NUEVOS conseguidos en el mes. Donde 2 clientes equivalen al 100%. Nota: Se cuenta como cliente nuevo cuando se le factura en el mes por primera vez

AMARRE POR RENTABILIDAD

MARGEN DE GANANCIA		% PAGO
0%	20%	$ 50.000
26%	30%	$ 100.000
31%	35%	$ 150.000
36%	40%	$ 200.000
41%	ADELANTE	$ 250.000

COMISION POR RECAUDO

DIAS DE RECAUDO		PAGO
1	5	1.5%
6	30	1.3%
30	60	1%
61	70	0.5%
PENALIZACION		
71	90	0.5%
91	120	1%

CONTADO:

Se considera pago de contado unicamente aquel que se realice al entregar el producto. Los intervalos de tiempo arriba señalados estan considerados contra la fecha de emision de la factura.